

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
KATA PENGANTAR.....	iv
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI ILMIAH	vi
ABSTRAK	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Pembatasan Masalah	6
1.3 Perumusan Masalah.....	6
1.4 Tujuan Penelitian.....	6
1.5 Manfaat Penelitian	6
BAB II LANDASAN TEORI	7
2.1. Teori Terkait Variabel Penelitian.....	7
2.1.1 Perilaku Konsumen	7
2.1.2 Peran Perilaku Konsumen	7
2.2 <i>Impulse Buying</i>	8
2.2.1 Indikator <i>Impulse Buying</i>	8
2.2.2 Tipe Pembelian Impulsif	9
2.2.3 Karakteristik Perilaku <i>Impulse Buying</i>	9
2.2.4 Elemen Perilaku <i>Impulse Buying</i>	10
2.2.5 Dimensi <i>Impulse Buying</i>	10
2.2.6 Aspek – Aspek <i>Impulse Buying</i>	11
2.3 Harga Diskon.....	11
2.3.1 Jenis – Jenis Diskon	11
2.3.2 Indikator Harga Diskon.....	13
2.3.3 Faktor-faktor yang mempengaruhi Harga Diskon	14
2.4 Keragaman Produk	14
2.4.1 Dimensi Keragaman Produk	14
2.4.2 Indikator Keragaman Produk	15
2.5 Motivasi Belanja Hedonis	15
2.5.1 Dimensi Motivasi Belanja Hedonis	16
2.5.2 Kategori Motivasi Belanja Hedonis	16

2.6	Penelitian Terdahulu	17
2.7	Hubungan Antar Variabel.....	20
2.7.1	Hubungan Harga Diskon Terhadap <i>Impulse Buying</i>	20
2.7.2	Hubungan Keragaman Produk terhadap <i>Impule Buying</i>	21
2.7.3	Hubungan Motivasi Belanja Hedonis terhadap <i>Impulse Buying</i>	21
2.8	Hipotesis	21
2.9	Model Penelitian.....	22
BAB III METODE PENELITIAN		23
3.1	Desain Penelitian	23
3.2	Objek Penelitian.....	23
3.3	Jenis dan Sumber Data	23
3.3.1	Jenis Data	23
3.3.2	Sumber Data	23
3.4	Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel	24
3.4.1	Populasi.....	24
3.4.2	Sampel.....	24
3.4.3	Teknik Pengambilan Sampel	25
3.5	Unit Analisis	25
3.6	Definisi Operasional Variabel	25
3.6.1	Variabel Dependen (Y)	26
3.6.1.1	<i>Impulse Buying</i>	26
3.6.2	Variabel Independen (X).....	26
3.6.2.1	Harga Diskon	26
3.6.2.2	Keragaman Produk.....	26
3.6.2.3	Motivasi Belanja Hedonis	26
3.7	Teknik Analisis Data	30
3.7.1	Uji Validitas	30
3.7.2	Uji Reabilitas	31
3.7.3	Uji Asumsi Klasik	32
3.7.3.1	Uji Normalitas.....	32
3.7.3.2	Uji Heteroskedastisitas.....	32
3.7.3.3	Uji Multikolinieritas.....	32
3.7.4	Analisis Regresi Linear Berganda	32
3.7.5	Uji Hipotesis	33
3.7.5.1	Uji F	33
3.7.5.2	Uji t (Parsial).....	33
3.7.6	Koefisien Determinasi (R^2).....	33
BAB IV HASIL PENELITIAN		35
4.1	Hasil Penelitian.....	35
4.1.1	Karakteristik Responden	35
4.2	Hasil Uji Validitas dan Uji Reabilitas	41
4.2.1	Uji Validitas.....	41
4.2.2	Uji Reliabilitas.....	44
4.3	Analisis Deskriptif Penelitian.....	45
4.4	Uji Asumsi Klasik	55

4.4.1 Uji Normalitas	55
4.4.2 Uji Multikolinieritas	55
4.4.3 Uji Heterokesdastisitas	56
4.5 Analisis Data	56
4.5.1 Uji F atau Uji Anova	56
4.5.2 Uji t atau Uji Parsial	57
4.5.3 Analisis Regresi Linier Berganda.....	59
4.5.4 Uji Determinasi	60
BAB V PEMBAHASAN	61
5.1 Pengaruh antara Harga Diskon dengan <i>Impulse Buying</i>	61
5.2 Pengaruh antara Keragaman Produk dengan <i>Impulse Buying</i>	61
5.3 Pengaruh antara Motivasi Belanja Hedonis dengan <i>Impulse Buying</i>	62
5.4 Pengaruh Harga Diskon, Keragaman Produk dan Motivasi Belanja Hedonis dengan <i>Impulse Buying</i>	63
5.5 Harga Diskon Paling berpengaruh terhadap <i>Impulse Buying</i>	63
BAB VI PENUTUP	64
6.1 Kesimpulan.....	64
6.2 Saran	65
6.3 Implikasi Penelitian	65
DAFTAR REFERENSI	67
LAMPIRAN-LAMPIRAN	70